人文

新闻热线：028—86168824,86168862 2007年12月30日

关于《通感报》2007年度优秀通讯员暨总部优秀部门和分、子公司组织奖的

评选通知

总部各部门，各分、子公司，各通讯员及读者朋友：

2007年即将结束，伴随着通感的稳健发展，《通感报》又走过了精彩的一年。本报全年发行正报12期，总发行量超过100万份。

2007年，编辑部除圆满完成年初制定的各类评选外，为配合全市统一、建设企业文化，传播科学养殖知识、加大市场宣传服务力度发报纸创新等方面都有明显进步，尤其是长达近三个月的第二届“通感文化月”-通感集团成立十五周年大型征文比赛活动的组织、开展，在构建内部交流、沟通和展示平台方面，进行了积极、有益的探索。

我们认为，所有这些成绩的取得，与公司各级领导、各分、子公司员工、各通讯员及广大读者朋友的关心、支持和帮助密不可分。在此谨代表编辑部全体同仁，向大家表示由衷的谢意！

为表彰和鼓励大家一如既往地关心、支持编辑部的各项工作，进一步办好《通感报》，本报特开展2007年度“优秀通讯员暨总部优秀部门和分、子公司组织奖”评选活动。具体办法如下：

一、评选范围：

本报通讯员、各分、子公司员工及广大作者；

二、名额和奖金：

优秀通讯员评出一、二、三等奖共23名：

1、一等奖2名，奖金各800元；

2、二等奖3名，奖金各600元；

3、三等奖18名，奖金各400元；

总部优秀部门及分、子公司组织奖评出3名，各奖1000元。

三、评选标准：

优秀通讯员评选标准根据2007年度全年各通讯员来稿数量、上稿数量和稿件质量；总部优秀部门及分、子公司组织奖评选以总部部门和分、子公司为单位，根据2007年度全年来稿数量、质量以及支持配合编辑部、新闻中心工作的实际情况。所有获奖名单将刊登于2008年1月30日的《通感报》上，同时寄发奖金和证书。

特此通知

编辑部

二〇〇七年十二月三十日

浅唱低吟

通感颂歌

□ 肖春艳(邛崃)

你从横断山脉，走向世界。

你披散着满头的秀发，

你富饶的土地，

你田野社会，情通热爱。

你用平凡岁小的起点，却拥抱出博大舞台。

你创造出非凡的价值，产业领域多元发展。

你有加强创新的团队，汇集举贤人安养才。

你以实业强国为目标，资源再造改善生态。

你善用科学推广养殖，卓越成就世界瞩目。

你敢于执政法律发展，遵力合作赢取商海。

你是负责企业的骄傲，连年叫人心潮澎湃！

我们歌颂你啊，因为你的成果造福万代！

秋日的祝福

——写给《通感报》

□ 侯清磊(山东)

你有形象，你有灵魂

(通感报)

你是通感人的形象大使

你已完全走进所有通感人的生活

你有思想，你有感悟

真诚地表现生命

勇敢地彰饮将帅

你标新立异，扫场正气

激励着通感人艰苦创业

你是鼓鼓

擂击出企业发展的磅礴气势

你是旗帜

展示着集团目新月异的开拓

你是灯塔，标示着前进的方向

你是彩笔，描绘着未来美好的生活

你是企业和外界沟通的桥梁

你是上下级情的纽带

你即下了集团前进的足迹

你播下了通感人收获的种子

风雨兼程，奋斗拼搏

在通感集团开拓创新的历程中

你记录下了光辉的一页

你从横断的物质及长为苦甜的压缩

你由跟踪的独重变成了通感的小化

曾真你，(通感报)

你的前程就未知辽阔

祝福你，(通感报)

愿你激扬的颂歌唱响全国

人生积淀

路·梵音

□ 西雪(成都)

一唯杀猪解嘲吧，你想啊，总是不由分辩捣鼓它，它能舒服吗！再说了，我一个给人体会不到疫苗对民生的良苦用心，气愤这简而复始的修路那得浪费多少财政经费啊。

昨天清晨，雾大，路滑，走到了某大厦路段，就看见卖报大婶和大厦保安大约看.让驻着，推搡着。原来，推土大神在报纸的大架没有按常规置在街边，而是搬到了大厦防火墙上，大神巨大车辆撞上的地方，大神这一推，便往后仰倒了过来，就把大架摆在了防火墙上，可这保安大叔偏不让过摆放地方，而大神非要这样摆，一来二去，两人从动嘴演变成动手，可怜的大架嘴经得起架又被折腾，三扯两推它就散了架，还泛着油墨清香的精神食粮报纸部分撒落在地上，被人们踩上了脚印，而我也将结束与新车、自行车“周旋”的生活，你说，我能不烦吗？

馨香一瞬

绽放人生的美丽

——株野花的启示

□ 罗永亮(冬瓜)

在繁忙的工作生活中，已经很少有时间去野外走走了!因为春节，难得的机会，一个人来到了儿时常去的山坡，现在山由荒林之后，已经很少有人来了，独自一个人放下所有的事情，去享受那一份清闲与宁静，原来这小山竟会有这么美。

顺着一条杂木丛生的小径，渐渐地进入了树林的深处，走累了，停下来，准备休息片刻，偶然邂逅了一株野花，真漂亮的野花，我不能叫出它的名字，只看它灿烂地开在寒冬的季节，随着一阵微风，好像还在跟我打招呼——般，起起浮浮，它以一种清雅的姿态，自顾自地绽放，自顾自地呼吸着她自身的冷香。

我静静地看着，感到一阵惭然，想这样的野径少有人走，若不是我偶然经过，说不定这么漂亮的野花就在没有人会发现，从开到凋，只是她自己一生孤单地绽放着，再美再芳香，天地自农都回应以沉默。

可是，这野花却是如此自在宠眠，她不因为没人看见，没人来欣赏，就减少了一分美丽。

我脑然开朗，由此想到，我们也应该有野花这种勇气，不管别人喜欢不喜欢，每日每个夜之间，自顾自地绽放，自顾自地吐纳自己的香气，就算没有人发现，但你和天地且夜都知道你自己的美丽与芳香。

再想到在现实生活中，不少人活得很累，天天太计较得失，太计较自己的与收获，上帝创造人时，赋予了我们丰富的思想，它比我们做事时往往考虑太多。

其实，我们为何不洒脱一些呢?做好我们自己，坚持自己的原则，像那株无名野花一样，不畏自己的芳香吧!

做好我们自己，做好我们自己的工作，不是为了别人怎么看你，不是做给别人看的表面功夫，而是自己活着，对得起自己。

不论在哪里工作，不论是为谁工作，不论你做什么工作，我们难道不应该全力以赴做好我们自己吗?

也像这株野花一样，自己的美丽与芳香不为取悦路人，只为自己而绽放，让我们自己像那株野花一样，开得最美，开得最灿烂!

随笔小札

感受失眠

□ 霖汐(成都)

今夜，我失眠了，遭遇生平最难以言喻的一种困扰。这样迟并非意味往日夜夜酣睡沐浴，只是电脑这边个年轻，唯令攻感慢慢多，逐开始会消息对国家足有4年之久，但只要那些“鬼使”送话快了，奈子，老与就缺不知所云或者所云知几了。跟其中一个越南人敲定了包车费用为100000盾/小时(合50人民币/小时)，上了的随车给了四张门票，到到全能备份到才吃得自己是步入了他的圈套——“我在城区包车为100000D/H，出了城区就要打表计费!”，我一瞬计费表,632000!压不住怒发冲冠的火气就朝他大叫了起来，直接扔了张500000D，丢了句“要听民族的自豪自己啊”(主要是语言不通反倒他费自己口舌)，索要了发票拉起老大哥甩了车门跳下了车。暗骂：不是明摆着特特外国人嘛!

2006年11月27日 星期一

心记——向左走？ 向右走？

所有所谓“出境工作”，“越境淘金”，还有“国外经历的优越”和“模财致富的起点”等等观点时有值能论以合理，准确的答案呢?只有走到终点,只有看到结局和拥有成就评像才能成为评人,评行分的构成与评判结局。

走在人生的十字路口，感情与事业，生活的圈满与理想的定位，岔路口随时刺睡般扎在了需要你选择的关键点和转折点，这个时候，也许是一段时间，一个刹那，一个时刻或者一个瞬间，抉择的正误，需要从此付出的时候并不仅仅是一个简简单单的数字概念，而是整个的代价，要么艰辛，要么完美，我认为：对得起用心关怀和真心关爱你的人就是衡量抉择正误程度高低的标准。

走在你人之为职业生涯具有里程碑意义的途中，作为向由之数的人就是这么不堪一击究竟，我到即思的路多的是，还没回踏，就能让一个不良现象的解码即时已去，主导、动摇你一直都不可相对的对整思、仕途追寻的信念、信仰!

向左走?向右走?理智希望很快得到证明已选择的是冲向云霄的雄鹰，可以翱程万里。

活在这个世上，没有理由的选择将梦想让给与家庭幸福完满结合的人们和事。其实幸福距离最精准的答案。

2006年11月30日 星期四

西贡——思绪再度飞落在越南上空

距离第一天出差，已经整整逾十天时间，可以说基本收到了预期的效果和成绩。虽然多有收时与插曲，但还算有惊无险，给回一条心的一组。

思绪中国活的生活的空间，我想，我的意识式。“于是，小刚钟每秒都坚定地向前走一步，慢慢地，他走完了一年。

他对老闷钟说：“朋友，我知道了。我会尽我的职责，完善网上投票环节。每轮评选结束后，我会将票和得分排比例相加，最终产生智慧结果。

健康新知

食物可防治感冒

研究人员发现，大蒜、生姜、干辣椒、柠檬、柑橘以及可以食用的花卉对医治感冒有很好的疗效，柠檬和柑橘具有清热解毒的作用；生姜、干辣椒既可做祛痰剂，又有助于人体驱逐感冒病毒；大蒜不仅可以杀死细菌，还可增强人体免疫系统。

医学和营养学家研究发现，鸡肉、鸡汤中含有人体所需要的多种氨基酸，可以有效地增强人体对感冒病毒的抵抗力。尤其是鸡汤所含有的某些特殊化学物质具有抑制白细胞介素的释放和加速循环和鼻腔黏液分泌的特殊作用，因此，感冒初期，喝些鸡汤可以有效地清除呼吸道中的病菌，减轻鼻塞和喷嚏等症状，目咽自地呼吸着她自身的冷香。

冬季去火招数多

进入寒冬，不少人都会在暖气与干燥环境的“夹击”之下上火：嗓子干哑，喉咙肿痛，口舌生疮，有什么办法可以防治?能够清清爽爽地过冬吧？喉干喝凉水；饮冰盐水：服蜜梨膏；饮橘皮糖茶，喉咙肿痛时；常吃生梨能防治口舌生疮和喉咙肿痛；用醋加蛋壳的水漱口，牙龈经痛苦；嫩丝瓜捣烂挤汁，频频含漱；喉咙疼痛时，可用一匙蜂由漱口，漱1分钟左右吐出，连续3~4次，有疗效。

口长水疮时：切几片生姜入口咀嚼，可使水疱慢慢消除；临睡前洗好脸，挤点跟药膏涂在口唇轻轻揉动，坚日疼痛就会减轻，继续敷用几天，可使疼痛消失。鼻塞难通时：如左鼻孔不通，可仔侧卧位或右侧卧位，右手撑住右后颈，掌根要近耳垂，托起头部，面向右侧，时关节向右上方伸展，伸得越远越好，由于经络的舒展作用，少则十几秒，多则几十秒，即可使鼻孔通气。如右侧鼻塞，可以相反动作治之。两侧即时鼻塞，可先后轻换动作治之。

童真趣语

坚定的小闹钟

□ 经纬(扬州)

今天，一只新做好的玩具小闹钟被放到了两只老闹钟中间。

其中一只老闹钟说：“朋友，我们非常欢迎你，你知道一年一共要走多少步？”

“三千多万步。”

小闹钟吓了一跳：“哇！这么多呀!?那块有马拉松那么长了！我可办不到。”小闹钟露出了为难的神情。

另一只老闹钟看不下去了，他说：“你别听他吓唬人，其实只要每秒钟向前走一步就行了。”

另一只老闹钟慢了摸胡子说：“每秒钟向前走一步?我都讲了一大把了，怎么没注意到呢？”

小闹钟说：“要怎么样才行，我照意试试。”于是，小闹钟每秒都坚定地向前走一步，慢慢地，他走完了一年。

他对老闷钟说：“朋友，我知道了。我会尽我的职责，完善网上投票环节。每轮评选结束后，我会将票和得分排比例相加，最终产生智慧结果。

（经纬：通感股份生产部陈利光之子，小学三年级）

童趣趣谱

坚定的小闹钟

□ 经纬(扬州)

今天，一只新做好的玩具小闹钟被放到了两只老闹钟中间。

其中一只老闹钟说：“朋友，我们非常欢迎你，你知道一年一共要走多少步？”

“三千多万步。”

小闹钟吓了一跳：“哇！这么多呀!?都快有马拉松那么长了！我可办不到。”小闹钟露出了为难的神情。

另一只老闹钟看不下去了，他说：“你别听他吓唬人，其实只要每秒钟向前走一步就行了。”

另一只老闹钟慢了摸胡子说：“每秒钟向前走一步?我都讲了一大把了，怎么没注意到呢？”

小闹钟说：“要怎么样才行，我照意试试。”于是，小闹钟每秒都坚定地向前走一步，慢慢地，他走完了一年。

他对老闷钟说：“朋友，我知道了。我会尽我的职责，完善网上投票环节。每轮评选结束后，我会将票和得分排比例相加，最终产生智慧结果。

（经纬：通感股份生产部陈利光之子，小学三年级）

原色故事

为希望而吃喝

□ 阿兵(重庆)

每天清晨6点，酣梦中都会隐隐约约听到一个中年男子的吆喝：“买粽子的——醒醒沧丽——”我已经这吆喝声作为我锻炼起床的信号，也作为自己不敢懒怠每一天早凡工作的忠告与鞭策语。

这是一种传统而落后的行商方式，比较而要辛苦得多。有一天，我在买他粽子的时候，与他闲聊起来。他说，每天从早上6点到晚上8点，他就骑着这辆载有200多斤货物的三轮车转街叫卖，风雨无阻，一年在一天空内到晚100多次吆喝粽子。我问他一天要吆喝多少次，他笑着说：“没算过，不过我一分钟至少吆喝3次。全天上街14小时，用于休息的时间不足半小时。”我默算了一下，他一天至少要吆喝250多次。这是一个多么惊人的数字!他说，他每一次吆喝都是极其认真，极其投入，当我们向他要粽子时，他决没想过，“现在吃这些东西的人很少，但总有人需要这些传统食品罢了”。

听熟悉的人说，这个男子是外地的农民，为了供正在上高中几子每月寄200元生活费，给长期患心脏病的妻子看病买药，他便运用他年轻时从母亲那里学到的蒸醒糟的传统手艺，干起了这起早贪黑的营生。尽管很辛苦，但他心中始终有着无限美好的希望：总有人听了他的吆喝后，会来尝尝他的东西味道的，用自己的辛勤劳动换取的钱，总能够支持儿子读完高中及大学，每月就10多万人都能听到他的吆喝，其中有千分之一的人来买他的东西，就够他忙了……

望着这位朋友的背影，用希望一路吆喝的中年男子，我想起了一句名言：一个人有没有财富并不重要，但一个人没有了希望，却是很可怕的，那怕希望仅仅是获得一顿饭，一件衣，一个安心的晚上，无穷的喂气和力量为自己生命的曙光增添色彩。

生活的重负与艰辛常常压得我们喘不过气来，久而久之，我们对生活就失去了往日的激情与憧憬。但是真正的强者总会用一种无形而巨大的力量来支撑起一切，那就是希望!每当自己松懈想放弃时，我就会想起那位常着希望上路，一路为希望吆喝的中年男子……

2006年11月20日 星期一

胡志明——八十年代的香港

之所以这样称呼这个我第一次在国外见到有很多中文招牌的都市，是因为在这里你找不到块节奏，大路少生活的气息和人们，找不到整洁如画、一尘不染的建筑和街道，虽然你偶尔还可以目睹几个装修豪华、高贵雅致的咖啡厅，酒吧和茶坊，但都被一群群身穿大马褂，脚踏拦拖鞋的男女将高素质

2007年，通威继往开来，扬帆远行，处盛世而露锋芒，历沧桑而显峥嵘。

这一年，面对原料价格大幅攀升等外部不利因素，通威依然激扬指点，阔步奋进。通威集团在“品牌助力 管理增效 创新突破 稳健跨越”通威股份在“效率优先 执行到位 整合创新 绩效分享”的战略方针指引下，清醒驻进，继续保持着稳健快速的发展势头。立足疆域，奔赴海外，一座座预警的花园式现代化工厂拔地而起，产业延伸，资源整合，“邛崃模式”、“多晶硅大阳能”……成为2007通威最闪亮的名词。

沉淀过往，盘点打拼，2007年有太多断点值得铭刻，有太多改事令人振奋的感动。站在岁末的门槛，打望来年的希冀，《通威报》特推出“2007通威年度十大新闻”，藉此触摸通威跨越篇章的律动——

1、刘汉元董事长应邀对话西部高端财富论坛

2007年1月27日，在成都桥子音乐厅开玩的以“隐形冠军的成功之道”为主题的首期《财富》西部四周上，刘汉元董事长作了关于“民营企业的管理创新”的精彩演讲。

点评：被誉为“东方报父”和中国企业家“隐形冠军”的刘汉元重事长，其待专经历成为当天论坛关注的焦点。正如时董事长的精神印签：持之以恒地前着你所认定的方向走下去，认认真真地做事，把每一件事一天做好，一年做好，十年做好，这样就会成功。我们相信，我们的明天会越来越好。

2、立足越南 进军广阔国际市场

2007年4月16日，由通威股份和亚兴集团共同投资的越南越华水产饲料合资有限公司，历经9个月的紧张筹建，在越南广南省顺玉工业园区顺利建成投产。

点评：越南地理区位、加强国际间的合作是通威的战略发展方向，越华公司的建成投产，必将给越南带来世界先进的饲料生产技术和水产养殖技术，带来世界先进的经营理念和价值体系，必将极大地促进和推动越南水产业的快速发展。越华公司的建成投产，仅仅只是通威在越南发展的一个起点，显然也仅仅只是通威进军海外的战略布局的起点。

3、通威乐山联手打造多晶硅基地

2007年5月24日，通威集团、巨星集团与乐山市人民政府在蓉隆重举行了1万吨多晶硅项目投资签约仪式。

点评：目前以石油、煤炭等“化石类”为主的能源结构格局将少，世界能源正致成为主宰大国关，大阳能光伏产业将在未来中发挥生能源中扮演越来越重要的角色。在我国新兴能源产业高速发展的进程中，通威与乐山紧密携手，在打造世界最大多晶硅产业基地和促进我国太阳能光伏产业的稳步发展里程上，初写了新的篇章。

4、通威品牌价值40.11亿元

由世界品牌实验室和世界经理人周刊联合发布的第四届“中国500最具价值品牌”排行榜于2007年6月22日揭晓，通威以品牌价值40.11亿元人民币再度荣登榜单。

点评：通威集团自成立以来，经过艰苦奋斗的奋斗，企业规模、综合实力、品牌影响力都越发奔然。通威再次以品牌价值40.11亿元人民币荣登榜单，可谓实至名归。

2007，通威续写辉煌

2007通威年度十大新闻评点

5、全国工商联党组书记、副主席全哲洙考察通威

“听了特高兴！多年想找一个真正从根本上帮动广大农民增收致富的企业，终于找到了！真是发现一个新大陆！通威的发展理念很实惠，有这样思路的企业还不多！”2007年5月7日，全国工商联党组书记、副主席全哲洙在参观通威研发中心时这样说。

点评：全书记的感叹，缘自通威一贯的责任，把农民利益当作一份责任，把社会发展的重担，通威股份从成立之初，用企业“公司+农户”的模式，带动农民一起致富，到现在“农村合作组织”和“龙头企业+基地+农户”的产业化经营模式的不断完善，通威一直在“以人为本”之理念的指引下，为“共同成长计划”的奏义和宗旨而存在。

6、通威“思源·阳光计划”启动

2007年7月4日，由中国民主建国会发起创立的“中华思源工程扶贫基金会”在北京人民大会堂隆重召开成立大会。作为基金会十大项目之一的“思源·阳光计划”由通威集团捐资5000万设立并正式启动。刘汉元董事长当选基金会理事。

点评：通威集团母亲特资金500万元，十年累计拿出5000万元，用于大阳能清洁能源的科研投入和新产品的研发，这是能够发展的通威集团收获思源，回报社会的又一重大善举。这是企业家能富思源，富而思进，以各种方式积极回报社会，为共善富国强民人民群众的生活、生产条件，缩小城乡差距，做一些力所能及的好事，实事的又一实际行动，是对“幸福”的有力诠释。

7、通威集团隆重庆祝十五周年华诞

为隆重庆祝今月20日通威集团十五周年华诞，2007年5月19日至19日晚，通威集团在农业产业化试点公司的蓉峰通威广区举行了一台以“新农村新特区新跨越”为主题的大型文艺晚会。

点评：晚会现场，已成为所有通威人水水难忘的经典瞬间，感情岁月，芳华延续。整台晚会场面由水、气、势体现，某是现场，精神印象，成为全面展示通威在蓉峰广大农民现代化建设征途，为广大农民现代化、恒权参与社会主义新农村建设及和谐社会建设等方面的阶段性成果的盛大舞台和缩影大秋集。

8、通威斩获两项国家级殊荣

2007年9月，通威股份先后斩获“中国名牌”和“国家认定企业技术中心”两项国家级殊荣。

点评：技术与通威的发展一样是得“基石”之后，通威水产饲料系列产品不负重望，以行业第一的身份荣膺今年的“中国名牌”，通威股份也成为中国饲料行业13000多家企业中同时拥有“中国驰名商标”、“国家免检产品”、“高切科和水产饲料两项”中国名牌产品”等多项殊荣的饲料科研企业。通威股份技术中心被认定为国家级企业技术中心，充分显示了通威股份作为国家饲料行业的科技先导型企业的技术实力。

9、全国政协副秘书长、民建中央副主席陈明建一行作客通威

“没想到，通威集团在致力中国水产养殖事业和能力进驻非来清洁能源事业的过程中，发展得如此稳健，迅速和兴旺！”11月7日下午，莅蓉参加2007民建中央对外联络委员会全体会议的全国政协、民建中央副主席陈明德在参观考察通威集团管理总部后，高兴地如此赞誉。

点评：通威集团自成立以来，发展能力，管理水平，还是创新实力，未来前景，都令人钦佩，特别是通威立足自身优势并结合世界资源和行业高端，充分起缘外产产业链条，积极进军太阳能光伏产业，这样的战略安排及相应适划值得全社会支持，瞩目和钦佩。

10、通威股份与密云县政府、北京二商集团签订战略合作框架协议

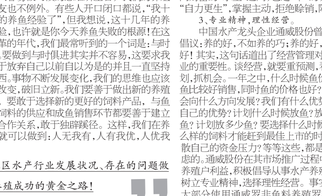
2007年11月21日，通威股份分别与北京密云县人民政府、北京二商集团有限责任公司就结成食品安全战略联盟在京签订框架协议。

点评：此举，无疑标志着通威在通过完整产业链的信心和决心，皆在打造一个国际先进的集水产与畜禽养殖、饲料生产、食品加工、物流配送等为一体的大型企业集群，最终成为国内乃至国际要命的水产品、肉食品供应商和领先者。

（记者 那晓波）

参观取经 提高养殖效益

达州通威客户赴通威股份总部、蓉峰通威交流学习



达州通威客户参观总部

长寿通威总经理王广生向经销商介绍

本报讯（记者 子夫）为贯彻落实总部和达州通威“全国万户重点用户共同成长计划”有关精神，真正与用户建立战略合作伙伴关系，12月21日-22日，达州通威组织经销商、养殖户等重点用户30人到总部、水产科技园和蓉峰通威参观学习。

21日下午，达州通威客人一行在总经理何兰兰的全程陪同下，来到通威管理总部，通威股份总裁助理宋刚杰热情接待，并就长期以来广大经销商、养殖户明友对通威的关注、支持与合作表示感谢。

客人一行首先参观了通威荣誉展厅，认真听取了通威的发展历程、战略拓展及产业链条延伸和相关时间等内容讲解，在看到不胜枚举的奖杯、奖牌时，都不禁啧啧赞叹。随后客人参观了部分办公区域，并在大厅背景墙处，驻足欣赏通威寓意成就世界水产品牌的玄伟蓝图的世界地图和水池里交相辉映的一尾尾慷慨游动的特种鱼类。

随后，客人一行在何总的带领下，赴通威水产科技园参观现代化工厂化养鱼车间。22日，在参观了鲟鳇通威荣伟、先进、规范、整洁的厂区和生产车间后，了解到生行业和达到世界先进水平的现代化饲料生产企业的生产、经营和管理模式后，经销商、养殖户都表示此行受益匪浅，眼界大开，能成为通威的用户和合作伙伴，非常荣幸，并将继续融入与通威携手共进的提高养殖效益和技术水平的伟大事业中来。

本报讯（记者 子夫）为贯彻落实总部和通威股份“全国万户重点用户共同成长计划”有关精神，真正与用户建立战略合作伙伴关系，12月21日-22日，达州通威组织经销商、养殖户等重点用户30人到总部、水产科技园和蓉峰通威参观学习。

21日下午，达州通威客人一行在总经理何兰兰的全程陪同下，来到通威管理总部，通威股份总裁助理宋刚杰热情接待，并就长期以来广大经销商、养殖户明友对通威的关注、支持与合作表示感谢。

客人一行首先参观了通威荣誉展厅，认真听取了通威的发展历程、战略拓展及产业链条延伸和相关时间等内容讲解，在看到不胜枚举的奖杯、奖牌时，都不禁啧啧赞叹。随后客人参观了部分办公区域，并在大厅背景墙处，驻足欣赏通威寓意成就世界水产品牌的玄伟蓝图的世界地图和水池里交相辉映的一尾尾慷慨游动的特种鱼类。

随后，客人一行在何总的带领下，赴通威水产科技园参观现代化工厂化养鱼车间。22日，在参观了鲟鳇通威荣伟、先进、规范、整洁的厂区和生产车间后，了解到生行业和达到世界先进水平的现代化饲料生产企业的生产、经营和管理模式后，经销商、养殖户都表示此行受益匪浅，眼界大开，能成为通威的用户和合作伙伴，非常荣幸，并将继续融入与通威携手共进的提高养殖效益和技术水平的伟大事业中来。

携万户千家 谋共同发展

本报讯（通讯员 黄代伟）当初选择通威是因为通威品牌的吸引，一个连鱼料这样高精细料都能做好的公司，肯定做什么料都没有问题，通过几年测试，效果明显，从增加了养殖收益并创造了良好的绿色品牌价值，希望在座与通威合作的客户也能和我一样获得较好的收益。”与公司合作多年的畜禽养殖户代表陈中健情发言。

11月30日，重庆通威今年第三批全国万户重点用户工作会顺利在重庆永川隆重召开。这上重庆通威总经理何明国明致辞，祝贺通过层层筛选而成为通威股份“全国万户重点用户”的各位养殖户入户，阐明了公司与养殖户之间同呼吸、共命运、同发展的合作共赢理念，介绍了公司今年的畜禽养殖户代表陈中健的发展历程，并就公司如何与大家携手共进，共同发展，共创辉煌等重点问题进行了详细的介绍。

会上，重庆通威今年第三批全国万户重点用户工作会顺利在重庆永川隆重召开。这上重庆通威总经理何明国明致辞，祝贺通过层层筛选而成为通威股份“全国万户重点用户”的各位养殖户入户，阐明了公司与养殖户之间同呼吸、共命运、同发展的合作共赢理念，介绍了公司今年的畜禽养殖户代表陈中健的发展历程，并就公司如何与大家携手共进，共同发展，共创辉煌等重点问题进行了详细的介绍。

“我以我近几年来在广西水产行业摸爬滚打的经验和观察，就近年来广西南宁地区水产行业发展状况，存在的问题做一个分析，以便探索出适向水产养殖成功的黄金之路！”

敢问路在何方

广西南宁地区水产养殖的探索

□ 胡发勇

一、南宁水产行业发展现状及存在的问题

南宁地区，水资源丰富，地处亚热带地区，常年平均温度23℃，这为该水养殖业的发展提供了良好的条件。南宁地区的水产养殖品种以罗非鱼、鲟鱼为主，鲟鳇、鲟鱼等次之，还有少量的黄骨鱼、鲶鱼等特种养殖。近几年来，南宁地区水产养殖业发展迅速，年均养殖鱼产量达4万吨以上，其中吃食性鱼产量达3万吨左右。尤其罗非鱼的发展特别迅猛，这得益于广西自治区水产畜牧局关于罗非鱼产业化发展计划的正确决策，也得益于广西自治区水产畜牧局对罗非鱼产业化发展的大力支持。目前，广西水产业化发展还存在诸多问题。主要表现在以下几个方面：

1、养殖户市场观念淡薄。养殖户由场观念淡薄主要表现在养殖的数量、规模结构以及养殖产品的质量上。在养殖数量上，盲目扩大规模，不问销售渠道；在养殖品种结构构安排上，表现出从众心理，看到别人养什么鱼赚钱，自己就跟进，缺乏自主意识；在产品质量上，无视水质卫生要求，也不问饲料是否达到卫生标准，在用药过程中，药物残留问题的意识也相当淡薄。

2、重数量而不重基本的管理。近几年来，水产养殖的数量增加迅速，政府的鼓励发展，饲料公司及饲料经销商提供大量的赊欠饲料，养殖户的非理性养殖决定，是近几年养殖数量迅速增加的主要原因。但是，养殖户还不重视管理，养殖户的关注程度却远远不够。很大一部分养殖户仍然认为，反正鱼又不是自己吃，管它有不符合质量卫生标准。这种想法是有背社会公德的，也影响了南宁地区鱼产品出口形象。我们前广大养殖户应需要树立较强的社会责任感，不能为了眼前的利益，而损害整个行业的长远利益。

3、水质上严格的时间这求不够。在保持水质上市的时间集中化，使得成鱼的销售市场，呈现出季节性过剩，季节性短缺现象。其中以罗非鱼最为典型，导致这种现象的原因，除了罗非鱼属于温水鱼类，饲料投喂量受温度影响外，重点在养殖户选择饲料过于同质化，罗非鱼养殖，一般在消明后就饮养，直到春节前的规格都大致相同，这就决定了鱼塘达到上市的规格生长周期也大致相同。这几个相同就决定了南宁地区罗非鱼的成鱼销售市场，从而改变这种现象的途径，就是增加不同规格的鱼品种，使得成鱼销售市场上分散销售，减少季节性过剩和短缺现象。

4、成鱼深加工工业发展滞后。目前，南宁地区的鱼主要销售在广西区内，且以菜市销售为主。而现在的养殖量，业已超出市场需求。要水产业的进一步发展，实现产业升级，有待成鱼深加工的发展。当前广西区内只有几家罗非鱼切片厂，加工量不大，而罗非鱼的切片产品主要靠出口欧美市场，国外反倾销和技术壁垒又形成了种种限制，所以也是开工不足。

5、专业化程度不高。南宁地区养鱼业近年的发展虽然很快，但是以散养户为主，参与养鱼的人很多，集中规模的专业养殖户还很少，这对于产养殖产品的质量提升，产业升级，结构优化都是不利的。

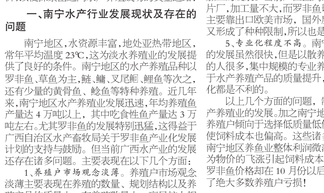
以上几个方面的问题，制约着南宁地区水产养殖业的发展。加之南宁地区地理租金很高，养殖户倾向于选择低质量低价格的鲶尖饲料，使饲料质量成本也偏高。这使该多因素从而导致了南宁地区养鱼业整体利润微薄。在2007年，因为物价的飞涨引起饲料成本的进一步提高，使罗非鱼价格却在10月份以后反而下降，这导致了绝大多数养殖户亏损！

二、2008年南宁地区水产养殖业的发展趋势

当前，我们的水产养殖户朋友们也许还在为销售成鱼而烦恼。冬至已经来临，寒冷成协着罗非鱼的健康。然而市场是无情的，它并不因为个体养殖成本的增加而提高价格，因为这种价格的确定不是个别养殖户所能决定的，而是由整个市场供大于求的关系，使得供求关系趋于平衡，最终决定价格。因此，我们只要做到了养殖品种的差异，或养殖周期的差异化，或销售时间的差异化，才能够有市场竞争的优势。2008年必将引入银行资金介入农业，加大对优质农产品的投入，即时引入商业农业保险，转移因天灾规模疫情可能带来的养殖风险。2008年公司将引入银行资金，加大对优质农产品的投入，即时引入商业农业保险，转移因天灾规模疫情可能带来的养殖风险。2008年公司将引入银行资金，加大对优质农产品的投入，即时引入商业农业保险，转移因天灾规模疫情可能带来的养殖风险。

打通产业链 共建绿色养殖基地

武汉通威携手当地政府共建无公害通威鱼养殖基地



武汉通威总经理李道亚讲课

本报讯（通讯员 李道亚）12月18日 武汉通威、武汉通威鱼、通威湖北担保公司、通威药业与洪湖大同当地政府召开现场交流培训会，当地饲料、渔药经销商和养殖户共有六十多人参加。

在此次培训会上，洪湖大同渔场场长王洛星、书记张从洪表示愿意与通威这样有实力、有远见的企业合作，共同打造通威鱼品牌，按照通威从农田到餐桌全程可控的无公害养殖模式进行养殖，为老百姓提供安全放心食品。武汉通威市场部经理刘准建通威的企业文化和武汉通威的蓝图向大家作了介绍，指出了打造无公害通威鱼养殖基地的重要性。同时表示武汉通威、武汉通威鱼、通威湖北担保公司、通地饲料、渔药经销商和养殖户将行成立通威鱼公司介绍了通威鱼养殖过程，担保公司介绍了如何解决经销商、养殖户资金困难等内容，通威药业公司对养殖户做了鱼病防治等知识培训。

会后，洪湖大同三分场书记廖水彬、饲料经销商肖业彩要求明年继续与通威合作，共同建立健康、绿色的养殖基地。

坚持诚信正一 扶持养殖发展

淄博通威担保召开2007年度客户座谈会

本报讯（通讯员 陈英）12月16日，淄博通威担保公司2007年度客户座谈会在淄博市皇冠假日大酒店成功举行，通威股份副总裁刘志全、山东通威总经理万国权及公司今年在保、明年拟保客户共60余人参加了会议。

淄博通威担保公司副总经理严晓华详细阐述了通威担保公司近期的背景，总结了2007年经营思路及未来发展远景。其后业务部重点对公司2008年担保业务操作模式、费用调整和担保信用评价体系进行了细致讲解，并就客户反馈的问题予以解答。刘副总裁充分肯定了通威担保对行业整顿的推动作用，期望淄博担保在风险可控的前提下给予公司重点用户在手续简化和费用优惠方面的更大支持。

会上客户代表王庐山、王德海分别就自己今年担保资金使用情况、取得的收益等与会人员进行了交流分享，不仅流露了获得良好收益后的喜悦，更表明了与通威长期合作共赢、携手共进的强烈意愿，他们呼吁所有客户成信经营以获得通威担保的长期支持。

为表示感谢，王庐山、胥占明、于海霞等客户还向担保公司赠送了写有“坚持诚信正一，扶持养殖发展”等内容的锦旗。

淄博通威担保公司成立以来，截至11月30日担保规模已总额1181万元，实际发生额1491万元，到期还款率100%，担保客户销量同比上涨50%以上，部分客户甚至实现了销量翻番，取得了较好的经济和社会效益。2008年公司将引入银行资金，加大对优质客户的投入，即时引入商业农业保险，转移因天灾规模疫情可能带来的养殖风险，业务模式的适时调整和风险控制措施的不断完善，将为公司2008年的健康快速发展打下坚实的基础。

三类死鱼事故的判别

□通威股份技术中心水产专家 吴江

出现打动迟缓、麻木、体色变黑、下沉水底而死，有的则会窜游，翻转、抽搐、挣扎、直至轻迷而亡。而泛指的表现是：池鱼分散在全塘水面张大嘴巴呼吸空气，似动它们也不下沉逃跑，严重时小杂鱼已死，小虾跳上岸，池鱼边的浅水，草鱼滚翻翻白肚皮，鲫鲤鱼集群在岸边呼吸，鳙鱼集群漏鱼开始死亡，鲤、鳙鱼一般是最后才死的。

3、从死鱼的种类上判别。氨氮中毒的鱼池，不分种类和个体大小，均陷死亡；而药物中毒的鱼池，一般约全塘死亡或发病，池内同时死几种鱼，死亡时间比较集中，鳙鱼为多见，鲫鲤鱼很少死亡，浮游动物、鳙鱼很少死亡，底栖动物、